

ROBI, SARLU

Commercial

Contexte

La société ROBI SARLU, basée à Kinshasa, RDC dispose d'un poste de Commercial vacant à pourvoir.

Profil et attributions

Le **Commercial** devra être perspicace, dynamique et créatif (ve) pour effectuer des tâches commerciales. Le Commercial sera chargé de conquérir des marchés à la société, vendre ses produits et services, entretenir son image et en assurer la promotion.

Le candidat idéal devra pouvoir attirer et conclure des marchés. Il devra posséder d'excellentes compétences interpersonnelles ainsi qu'une expérience commerciale.

Type de Contrat

Durée déterminée de douze mois renouvelables

Responsabilités

- Conquérir des marchés et étendre le champ d'action de la société.
- Mettre en place des stratégies de pénétration du marché.
- Produire du contenu en ligne de qualité et contribuer aux publications de l'entreprise.
- Construire et maintenir une image favorable de la société.
- Faire connaître les produits et services de la société.
- Représenter la société et former des partenariats stratégiques.
- Bien accueillir visiteurs et clients.
- Effectuer des études de marché pour identifier les tendances.
- Acquérir des connaissances sur les initiatives commerciales des concurrents.
- Organiser des événements promotionnels.

Profil

- Licence en marketing, communication ou dans un domaine connexe.
- Plus de formation ou d'expérience commerciale serait préférable.
- Maîtrise des médias sociaux et autres outils de communication.
- Grand carnet d'adresses des entreprises et potentiels clients.
- Compétences exceptionnelles en communication verbale et écrite.
- Excellentes compétences interpersonnelles.
- Fortes capacités de leadership et de travail en équipe.
- Maîtrise du service client et attention aux détails.

- Capacité de planifier et suivre plusieurs projets et échéances à la fois.
- Remarquable sens de l'éthique professionnelle et la confidentialité.
- Grand sens de l'organisation et la ponctualité.

Dépôt des candidatures (avant le 07 octobre 2022)

Les dossiers de candidature sont à envoyer par courriel à l'adresse recrutement123zoom@gmail.com avec la mention: «Demande d'emploi – Commercial» en objet de message et doivent comprendre une lettre de motivation ainsi qu'un curriculum vitae. Pour toute information supplémentaire, contactez-nous au +243 977 081 930 et www.robisarlu.com.